



Anwenderbericht

HERBOLD
MECKESHEIM



CAS Configurator Merlin

Der Konfigurator für den Maschinenbau.





» Durch die neue Verbindung zwischen Kunde, Vertrieb und Produktwissen können wir in kürzester Zeit viel mehr individuelle Angebote erstellen. «

Andrea Waizenegger, Produktmanagerin



Branche

Maschinen-Anlagenbau

Ziele/Anforderungen

- Abbildung einer großen Anzahl komplexer Regeln
- Schnellerer und spezifischer Angebotsprozess
- Bündelung des Expertenwissens in einer zentralen Software
- Ausgabe von Stücklisten und Angeboten passend zur gewählten Produktkonfiguration

Nutzen und Vorteile

- Schnittstellen zu CRM- und ERP-System
- Produktkonfiguration und CRM aus einer Hand ist ein klarer Vorteil
- Durch Standardprodukte können Produktionskapazitäten effizienter genutzt werden

CAS Configurator Merlin

Projektdaten

- CAS Configurator Merlin und CAS genesisWorld Premium
- Seit 2013 im Produktmanagement und Vertrieb im Einsatz

Kunde

- Herbold Meckesheim GmbH
www.herbold.com
- Das familiengeführte Unternehmen ist einer der führenden Hersteller von Maschinen im Bereich Waschanlagen und Feinmahlung von Kunststoffen
- Ca. 120 Mitarbeiter

CAS Configurator Merlin

- Gesamtes Produktwissen gebündelt und für alle Mitarbeiter verfügbar
- Grafische Modellierung erlaubt schnelle Einarbeitung und transparente Darstellung von komplexen Zusammenhängen

Kontakt und Beratung

CAS Software AG
CAS-Weg 1-5
76131 Karlsruhe

Tel.: +49 (0)721 9638-901
E-Mail: smartcustomization@cas.de
Internet: www.cas-smartcustomization.de

Das sagen weitere Kunden:

www.cas-smartcustomization.de/referenzen

